ANPASSUNGSMAßNAHMEN: PRODUKTENTWICKLUNG UND WEITERE OPPORTUNITÄTEN FÜR DIE VERSICHERUNGSWIRTSCHAFT

UBA-Dialogveranstaltung – 29. Juni 2010, GDV Berlin

Ernst Rauch
Head of Corporate Climate Centre, Munich Re

Munich RE

Munich Re: Risikotransferlösungen für erneuerbare Energien seit über 30 Jahren

Munich RE

2

Die Säulen der Klimastrategie von Munich Re

Munich RE

Risikomessung

- Analyse von Naturgefahren und Auswirkungen des Klimawandels
- Haftungsfragen im Kontext Klimawandel
- Prospektives Risikomanagement

Asset Management

- Integration von Nachhaltigkeitskriterien in die Investmentstrategie
- Erhöhung der direkten Investitionen in Erneuerbare Energien bei geeigneten Rahmenbedingungen

Neue Geschäftsfelder

- Steigende Nachfrage zu Risiko-Transferlösungen für Erneuerbare Energien allgemein
- Bsp.: Performance-Deckungen von Solarmodulen

Klimaneutralität (München: seit 2009, Rückversicherung weltweit: 2012)

Beteiligung an Klimainitiativen (Climate Group, UNEP FI, IPCC,…)

Initiator von Projekten im Kontext Klimawandel (z.B. Desertec)

Exzellente Reputation und Meinungsführerschaft

3

Neue Technologien = Geschäftschancen

Windenergie (offshore, onshore)

Munich RE

„Wind or no wind cover“

Risikotransferlösungen (Beispiele):

- Deckung der Technologien in der Bauphase
- ALoP (Advanced Loss of Profits) Deckung sichert Ertragsausfälle, aufgrund von Verzögerungen durch Sachschäden während der Bauphase
- Deckung von Kreditrisiken (z.B.: Lieferung nicht zum vereinbarten Zeitpunkt)
- Deckung gegen Ertragsausfall durch zu viel oder zu wenig Wind. Die Windverhältnisse sind ausschlaggebend für die Jahreserträge (Reduzierung des Investitionsrisikos).

4

Neue Technologien = Geschäftschancen
Geothermie

Munich RE

Absicherung des Fündigkeitsrisikos bei Geothermieprojekten

Vor allem Regionen mit vulkanischem Gestein bieten vielversprechende Möglichkeiten für den Einsatz von Tiefengeothermie.
Das mit einer thermischen Energieleistung von 38 MW bislang größte Geothermie-Kraftwerk in Deutschland wurde Anfang 2007 in Unterhaching bei München errichtet.

Risikotransferlösung:

- Als erster Versicherer entwickelte Munich Re im Jahr 2003 eine Fündigkeitsversicherung. Diese deckt grundsätzlich die Bohrkosten für den Fall der Nichtfündigkeit oder der Teilfündigkeit ab und schafft somit Investoren- und Planungssicherheit. Die Bohrkosten werden vollständig oder zum Teil ersetzt, wenn die geförderte Menge und/oder die Temperatur des geförderten Wassers nicht für die Strom- bzw. Wärmegewinnung ausreichen.

5

Neue Kooperationen = Geschäftschancen
Munich Re - BMU - KfW

Munich RE

Public private partnerships (Beispiel)

MR Kooperation mit dem deutschen Bundesumweltministerium und der staatlichen KfW-Bankengruppe (2008):

- KfW gewährt Darlehen für Tiefengeothermieprojekte
- Freistellung des Darlehensnehmers von der Rückzahlung im Falle der Nicht-Fündigkeit der Bohrung
- MR beurteilt das Fündigkeitsrisiko
- MR stellt 20 Mio Euro Haftungskapital zur Verfügung

6

Neue Technologien = Geschäftschancen
Solarenergie

Munich RE

Globalstrahlung und Performance Deckung

Auch die Sonne schein nicht konstant:
Die Schwankungen der Natur und dauerhafte Performance sind neue Risiken für Investoren.

Risikotransferlösungen (Beispiele):

- Transportversicherung
- Ertragsausfall aufgrund von Transportschäden
- ALoP (Advanced Loss of Proifits) Deckung sichert Ertragsausfälle, aufgrund von Verzögerungen durch Sachschäden während der Bauphase
- Haftpflichtversicherung während Bau- und Betriebsphase
- Performance Versicherung sichert Fertigstellung oder die Leistungsparameter des Kraftwerks ab und garantiert so den Zahlungsstrom

7

Neue Technologien = Geschäftschancen
Munich Re – Marsh – Signet Solar

Munich RE

Leistungsgarantie für Signet-Solar-Module

MR Kooperation mit Marsh und dem PV-Produzent Signet Solar (2009):

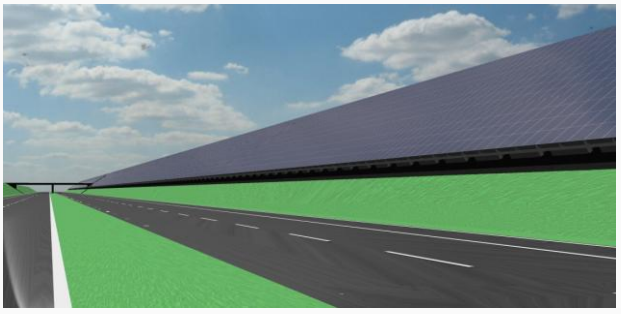
- Absicherung der Leistungsgarantie von mindestens 90 Prozent in den ersten 10 Jahren und mindestens 80 Prozent in den folgenden 15 Jahren
- Modulhersteller erhält zusätzliche Geschäftssicherheit und Betreiber von Solarparks mit Signet-Solar-Modulen gewinnen mehr Flexibilität und Erleichterung bei der Finanzierung

8

Munich Re Investitionen in erneuerbare Energien

Munich RE

Neue Technologien: Munich Re als Investor in Solaranlagen



Beispiel (Autobahnbarriere in Bayern):

- Leistung: 2,2 MW
- Länge: 750 Meter
- Kosten: ~ 10 Mio EUR

Statement Dr. Torsten Jeworrek, CEO Reinsurance Committee von Munich Re:

„Munich Re wird eigene Initiativen stärker voranbringen, so etwa **Investitionen in erneuerbare Energien im Umfang von bis zu 2 Mrd. €** oder das Wüstenstrom-Projekt Desertec."

12/2009

9

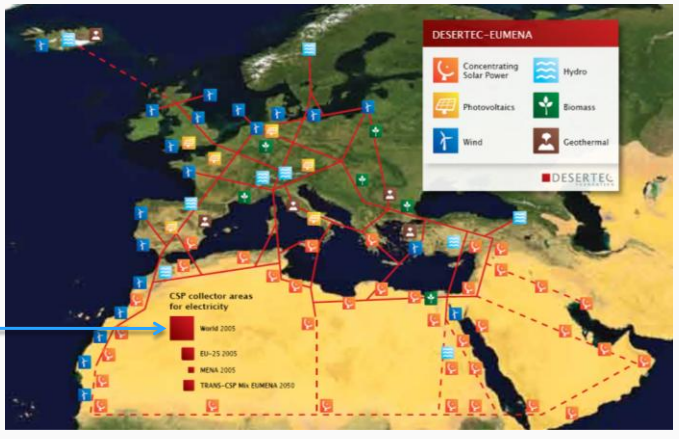
Dii GmbH (Desertec Industries) Munich Re als Initiator

Munich RE

Die Wüsten der Erde empfangen in 6 Stunden mehr Energie von der Sonne, als die Menschheit in einem ganzen Jahr verbraucht.

Das Desertec-Konzept beinhaltet neben Solarenergie auch andere erneuerbare Energien wie Wind, Biomasse, Hydro und Geothermie

Erforderliche Fläche zur Deckung des weltweiten Strombedarfs



Quelle: www.desertec.org

10

Gründung der Dii GmbH (Desertec Industries)

Wesentliche Meilensteine

Munich RE

13.07.2009	▪ **Unterzeichnung eines Memorandum of Understanding** seitens 12 Unternehmen + DESERTEC Foundation zur Gründung der Dii GmbH
30.10.2009	▪ **Rechtliche Gründung der Gesellschaft** als GmbH ▪ **Bestellung des Geschäftsführers** Paul van Son ; Ausarbeitung Governance Struktur Dii
März 2010	▪ **Prof. Klaus Töpfer** wird **strategischer Berater** der Dii GmbH ▪ **Aufnahme weiterer Gesellschafter**
Kommende Monate	▪ **Aufnahme weiterer Gesellschafter** ▪ **Aufnahme Assoziierter Partner**
31.10.2012	▪ Erstellung **umsetzungsfähiger Roadmap zur "grünen Energieerzeugung" in den Wüsten Nordafrikas und des Nahen Ostens** ➔ Langfristig soll ca. 15% des europäischen Strombedarfs sowie ein erheblicher Anteil des Bedarfs für Erzeugerländer produziert werden

11

Zielsetzung der Dii GmbH

Überblick wesentlicher Module

Munich RE

Politik / Regulierung	▪ Analyse und Entwicklung von technischen, ökonomischen, politischen und regulatorischen Rahmenbedingungen, die Investitionen in erneuerbare Energie und miteinander verbundene Stromnetze ermöglichen
Rollout-planung/ Finanzierung	▪ Detaillierte Rollout-Plan für Anlaufphase bis 2020 ▪ Entwicklung eines langfristigen Umsetzungsplans bis 2050 inklusive Investitions- und Finanzierungsempfehlungen
Machbarkeit	▪ Initiierung von Referenz-Projekten zur Demonstration der Umsetzbarkeit des DESERTEC-Konzept ▪ Durchführung von detaillierten Studien

12

Ziele von Munich Re als Initiator der Dii GmbH

Munich RE

Mittelfristig	VERSICHERUNGS-LÖSUNGEN FÜR ERNEUERBARE ENERGIEN	▪ Führungsrolle bei der Entwicklung neuer Risikotransferprodukte für erneuerbare Energien / Neue Technologien
	INVESTMENT	▪ Neue (direkt) Investitionsmöglichkeiten ▪ Teil der Munich Re-Strategie zu verstärkten Investitionen in erneuerbare Energien
Langfristig	KLIMASCHUTZ	▪ Klimawandel wesentliche Herausforderung für Versicherbarkeit ▪ Entspricht Nachhaltigkeitsstrategie von Munich Re ▪ Übernahme gesellschaftlicher Verantwortung
	GESCHÄFTS-POTENZIALE	▪ Erhöhter Versicherungsbedarf (v.a. Infrastruktur) ▪ Bedarf an innovativen Lösungen bei neuen Technologien

13

VIELEN DANK FÜR IHR INTERESSE

Ernst Rauch
Head of Corporate Climate Centre, Munich Re

Kontakt: erauch@munichre.com

Munich RE